



**Andreas Segerros**  
Directeur Général

# Le mot du Directeur Général

*“J’ai rejoint Nicox pour relever le défi de mettre sur le marché une nouvelle thérapie pour le glaucome”*

Madame, Monsieur, Cher Actionnaire,

L’Assemblée générale annuelle des actionnaires est convoquée pour le 1<sup>er</sup> juin 2023, date du premier anniversaire de ma nomination aux fonctions de Directeur Général de Nicox, ce qui me donne l’occasion de partager quelques réflexions personnelles, de revenir sur nos réalisations et de présenter notre vision pour nos activités futures à bâtir sur des fondations solides..

En ces temps difficiles pour les sociétés biotech, je travaille au sein de Nicox avec des personnes dévouées, expérimentées et engagées dont plusieurs ont une longue ancienneté, ce qui témoigne de la culture de notre Société. Avec ces collaborateurs et les membres plus récents de l’équipe, nous avons accompli un travail important dans une période chargée de défis mondiaux.

Participer à des conférences dans l’industrie pharmaceutique et dans l’ophtalmologie permet d’interagir avec les acteurs de l’industrie. Mes contacts avec des sociétés pharmaceutiques, des investisseurs, des banques et des médecins m’ont permis de constater la notoriété de Nicox et de son équipe de direction.

Ma précédente expérience en ophtalmologie a concerné le lancement commercial du Xalatan® (nom générique : latanoprost), qui a été le premier analogue de prostaglandine commercialisé pour la réduction de la pression intraoculaire. Il s’agissait alors d’un nouveau mécanisme d’action dans ce domaine thérapeutique. Ce n’est qu’en 2017, malgré d’importants lancements commerciaux d’autres produits dans ce domaine, qu’un nouveau mécanisme d’action a été introduit, l’oxyde nitrique, avec le lancement de VYZULTA® par notre partenaire licencié mondial exclusif, Bausch + Lomb. En octobre dernier, nous avons achevé avec succès l’étude Mont Blanc, la première étude clinique de phase 3 visant à soutenir l’enregistrement d’un produit pour la réduction de la pression intraoculaire dans lequel le comparateur était le latanoprost et non le timolol, produit d’une classe de moindre efficacité. Notre candidat médicament, le NCX 470, a facilement démontré la non-infériorité par rapport au latanoprost, critère d’efficacité clé pour l’approbation du produit par la FDA américaine. Bien que le critère de supériorité n’ait pas été atteint, le NCX 470 était statistiquement supérieur au latanoprost en termes de réduction de la pression intraoculaire par rapport à la valeur de base à 4 des 6 points d’évaluation et aussi numériquement supérieur à l’ensemble des 6 points d’évaluation. Ces résultats ont guidé nos activités pour le NCX 470, à savoir la poursuite de l’étude Denali, deuxième étude clinique de phase 3, ainsi que nos recherches de partenariats et le projet programmé d’études supplémentaires visant à renforcer le profil thérapeutique du NCX 470.

NCX 470 est également un produit clé pour Ocumension Therapeutics, notre partenaire licencié exclusif pour le marché chinois. Suite à la réouverture des voyages vers la Chine, j’ai pu rencontrer le Directeur Général d’Ocumension à Shanghaï, et je peux personnellement témoigner de l’engagement d’Ocumension pour le NCX 470, pour lequel ils voient un fort potentiel de marché.

Ocumension est également notre partenaire pour ZERVIA®. J’ai rencontré leur équipe de collaborateurs et visité leur nouvelle usine où les préparatifs pour le lancement prévu de ZERVIA en Chine sont en cours, suite à la soumission de la demande d’autorisation de mise sur le marché annoncée récemment.

La base des revenus récurrents et futurs de la Société a été établie bien avant mon arrivée. Malgré le contexte difficile quant au remboursement aux États-Unis, VYZULTA affiche une croissance constante des prescriptions, et la croissance des revenus suit désormais, tant aux États-Unis que dans les plus de 15 autres pays dans lesquels VYZULTA est commercialisé. De plus, ZERVIA deviendra une nouvelle source de revenus récurrents pour Nicox lors de son lancement commercial en Chine en 2024. Ocumension prévoit des potentielles ventes nettes annuelles de plus de 100 millions de dollars d’ici 7 ans. À plus long terme, nous prévoyons des revenus supplémentaires significatifs grâce aux lancements du NCX 470, pour lequel nous prévoyons de mettre en place des partenariats au Japon et aux États-Unis, au-delà de celui avec Ocumension en Chine et en Asie du Sud-Est..

Nous disposons pour l’avenir d’une base solide de programmes de développement et de partenariats commerciaux, et notre société axée sur l’ophtalmologie est bien positionnée pour développer des actifs supplémentaires. Nous recherchons actuellement des opportunités pour élargir notre portefeuille avec d’autres programmes qui pourraient bénéficier de nos compétences. La trésorerie de la Société permet de financer nos activités jusqu’au deuxième trimestre 2024, les activités supplémentaires qui seraient obtenues par croissance externe généreraient des besoins de financement additionnels. .

Notre prochaine Assemblée générale annuelle a été convoquée pour le 1er juin 2023. Pour toute question relative à cette Assemblée générale, vous pouvez nous contacter à [ag2023nicox@nicox.com](mailto:ag2023nicox@nicox.com). Le dialogue avec nos actionnaires est important pour moi et je m’intéresse personnellement aux commentaires reçus. Si vous avez des questions sur la Société ou nos programmes, vous pouvez également nous contacter à [communications@nicox.com](mailto:communications@nicox.com).

Je vous remercie de votre soutien en tant qu’actionnaire, nous vous tiendrons informés des progrès de nos activités.

Avec mes sincères salutations,

Andreas Segerros

Directeur Général

# Etapes récemment accomplies et à venir



\* MOA = mechanism of action

1. The topline results date of 2025 for the Denali trial is based on projections of increased recruitment which take notably into account the lifting of COVID-19 restrictions in China

## Résumé financier 2022<sup>1</sup>

|  |   |
|--|---|
| Trésorerie                                   | €27,7 millions                                  |
| Chiffre d'affaires net 2022                  | €3,3 millions (redevances nettes exclusivement) |
| Dette à long terme <sup>2</sup>              | €24,7 millions                                  |
| Horizon de liquidité <sup>3</sup>            | 2 <sup>ème</sup> trimestre 2024                 |
| Nombre d'actions en circulation <sup>4</sup> | 50,1 millions                                   |

1. Les procédures d'audit ont été effectuées. Le rapport de certification n'est pas encore émis.

2. Inclut €18,7 millions de financement obligataire accordé par Kreos Capital en janvier 2019, €1,8 millions de prêts garantis par l'Etat accordés en août 2020 dans le contexte de la pandémie de COVID-19 et €4,2 millions de valeur actuelle attribuée à l'option de vente accordée dans le cadre de la levée de fonds réalisée en novembre 2022. Dans le cas d'une opération de fusion par absorption, d'une fusion par création d'une nouvelle société, d'une scission ou d'un changement de contrôle au sens de l'article L.233-3 I du Code de commerce dont la rémunération serait constituée d'actions Nicox d'une valeur inférieure à €1,70, (prix d'exercice des bons de souscription), Armistice peut demander à Nicox d'acheter à leur valeur Black Scholes (selon des modalités prédéfinies) les bons de souscription qui leurs ont été accordés.

3. Exclusivement sur la base du développement du NCX 470.

4. Nombre d'actions existantes en circulation au 20 mars 2023.

[www.nicox.com](http://www.nicox.com)  
[communications@nicox.com](mailto:communications@nicox.com)

